

**ACCOMPAGNEMENT
CONSEIL**

**Consolider son discours,
développer sa notoriété,
valoriser son savoir-faire**



« L'équipe VP Strat & Com nous accompagne pour mieux valoriser notre discours et savoir-faire au sein des secteurs techniques sur lesquels nous intervenons ».

Nicolas Corouge,
Directeur associé
de Connectiv-II,
la société de conseil spécialiste
des projets de Supply Chain
Collaborative.

Comment **communiquer** sur son positionnement en externe ?
Le formaliser en fonctions des cibles auquel il s'adresse ?

Faut-il réaliser une **étude de perception** sur la notoriété et la perception de la marque ? Comment mener à bien cette mission ? Après de quel panel ? Quelles conclusions et directions en retirer ?

Quel **discours** consolider ? Pour dire quoi ? Après de qui ?

Quels **moyens** utiliser pour développer sa notoriété et valoriser son expertise ?

- Participer à des colloques et salons ?
- Renforcer ses relations avec la presse ?
- Rédiger des « avis d'experts » dans les médias ?
- Définir un plan media ciblé ?
- Entrer et devenir actif dans des réseaux sélectifs ?
- Développer des outils de communication adaptés ?

Quel **plan de communication** définir sur 1 à 3 ans ?

Comment **mettre en œuvre** l'ensemble des solutions de communication ?

Pour accroître votre notoriété et renforcer votre image auprès de vos clients, prospects, collaborateurs, ou partenaires, VP Strat & Com vous accompagne dans la définition de votre positionnement, et la mise en place d'une stratégie de communication et de développement globale.

ACCOMPAGNEMENT & CONSEIL CONNECTIV-IT



Connectiv-IT est une société de conseil indépendante spécialisée dans l'accompagnement des projets de Supply Chain Collaborative, pour les grandes entreprises, en France et à l'international.

Le raccourcissement du cycle de vie des produits, l'intensification de la concurrence et la volatilité de la demande obligent les entreprises à chercher des solutions pour automatiser, enrichir et sécuriser leurs échanges avec leurs partenaires commerciaux.

Disposant d'une équipe réactive et complémentaire – qui allie la connaissance du métier d'un cabinet de conseil et l'expertise technique d'une SSII – Connectiv-IT offre à ses clients des prestations intellectuelles à forte valeur ajoutée, visant à fluidifier les échanges électroniques avec leurs partenaires commerciaux depuis l'assistance à maîtrise d'ouvrage jusqu'à la maîtrise d'œuvre.

Depuis juin 2004, l'approche pragmatique de Connectiv-IT a été retenue et saluée par plusieurs grandes entreprises, qui leur renouvellent régulièrement leur confiance : Aéroport de Paris, Alghanim Industries, Arkema, Pernod-Ricard, Safran, Sonepar, Total, etc.